

GAYRİMENKULÜNÜZÜ,

Hüseyin GÜNAL



ARACILIĞI İLE
SATMANIN - KİRALAMANIN
AVANTAJLARI NELERDİR?

İŞTE CEVAPLARI...



RE/MAX
Star



MYK
MESLEKİ YETERLİLİK
KURUMU



Hüseyin GÜNAL

Broker&Owner

0 530 200 55 53

Sayın Mülk Sahibi;

Bu dosyanın içerdiği bilgilerin, gayrimenkulünüzün satış sürecinde kafanızda oluşacak soruların cevaplarını bulmak üzere size yardımcı olacağına ve beklentilerinizi karşılayacağına inanıyorum.

Öncelikle gayrimenkulünüzü en uygun fiyata, en kısa zamanda satmayı hedefleyen, hukuksal sorunlardan uzak ve yaşayabileceğiniz rahatsızlıkları en aza indiren, etik, ilkeli ve tutarlı bir profesyonel gayrimenkul danışmanı ile çalışmak ister misiniz ?

Benim için sizler bir müşteriden öte ve yaşanabilecek sorunları birlikte aşacağımız bir yol arkadaşı olacaksınız.

Bu nedenle temel ilkem; geleceğe yönelik güven ve dostluk temeline dayanan bu anlayışın tüm yaşamımız boyunca sürdürülmesi olacaktır.

Bu anlayışla yola çıkarak gayrimenkulünüzün satışını sizin için sorunsuz ve sizi mutlu kılacak bir süreç haline getirmeyi hedefliyorum.

Sizinle aramızda oluşan dostluğumuz ve sizin mutluluğunuz benim başarım olacaktır.

Saygılarımla



01

1973 yılında kurulan RE/MAX, bugün dünyada en çok gayrimenkul satışı gerçekleştiren kurumdur

02

95 Ülkede, yaklaşık 6.500 Franchise Ofisi ve 110.000 Gayrimenkul Danışmanı bulunmaktadır.

03

1997 yılından beri Türkiye'de faaliyet göstermektedir.

04

Şu anda 336 ofis ve 8.185 Gayrimenkul Danışmanı ile Türkiye'de de hizmet vermektedir.



05

RE/MAX bünyesinde sektördeki en iyi ve en fazla satış yapan Müşteri Temsilcileri çalışmaktadır.

06

RE/MAX'ın Türkiye'deki 336 ofisinin 39.000'den fazla portföyüne www.remax.com.tr'den ulaşabilirsiniz.

RE/MAX®
TÜRKİYE

07

RE/MAX Müşteri Temsilcilerine en son pazarlama teknikleri ile sektörde kendilerine en önde yer edinmelerini sağlayacak en iyi satış eğitimlerini sunar.

08

RE/MAX 1 yıl içinde dünyada 2.000.000'dan fazla satış yapan bir gayrimenkul firmasıdır.



UZMAN KADROMUZ

 Ali Avcı Broker / Owner ★★★★★	 Hüseyin Günel Broker / Owner ★★★★★	 Hüseyin Güneş Broker / Owner ★★★★★		
 Mehmet Mutlu Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Mustafa Erol Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Mustafa Yıldız Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Ömer Çiftcioğlu Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Ümmühan Kübra Özer Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★
 Salim Yılmaz Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Sevgican Gökçen Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Sinan Yıldız Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Tuncay Karabuz Gayrimenkul Danışmanı (MAXX Sistem) ★★★★★	 Tuba Yılmaz Gayrimenkul Danışmanı Gelişim Koçu ★★★★★
 Ahmet Aydın Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Ahmet Şimşek Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Bayram Ali Güven Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Ceyda Korkunç Manav Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	
 Esen Açıkgöz Yılmaz Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Hatice Ünal Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Merve Meşur Bozdemir Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Nüfiter Gündüz Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	
 Rahmet Yüksək Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Şaban Doğan Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★	 Zehra Cansu Gayrimenkul Danışmanı (RAPP Sistem) ★★★★★		





Manavgat ve Mahallelerinde ağırlıklı olarak hizmet veren ofisimiz; faaliyet göstermeye başladığı 2015 tarihinden itibaren, müşteri memnuniyetini ilk sırada tutmuş, pazarda değer ortaya koyan ve daima gelişimi hedefleyen vizyonu ile sektörde en üst sıraları, kısa zamanda almayı başarmıştır.

Ofisimiz; Manavgat'ın en hızlı gelişim gösterip, son 11 yılın en yüksek ivmeli büyüyen ofisi olarak, çalışmaktan son derece mutluluk duyduğum çalışma koşullarına sahiptir.

Aldığı profesyonel ve kurumsal şirket danışmanlıkları sayesinde, çalıştığı iş ortakları olan gayrimenkul danışmanları, hizmet sektörü kültüründe hem pratikte hem de sahada pekiştirdiği tecrübeler doğrultusunda, dünya standartlarında köklü bir trend yakalamaktadır.

Yılın her döneminde ofis içi eğitim, seminer ve uygulamalı provalar ile danışmanlarının organik bir ilerleme göstermesi, gayrimenkul mevzuatı ve piyasa koşullarını yakından takip ederek daima bilgilerinin güncel tutulması sayesinde, sektörün en başarılı ofisi olabilmektedir.



- 15.02.1977 'de Alanya'nın Esentepe köyünde doğdum.
- Antalya Aksu Öğretmen Lisesini 1994 yılında bitirdim.
- 1998 Yılında Ankara Üniv.İletişim Fakültesi Halkla ilişkiler ve tanıtım bölümünden mezun oldum.
- 1999 Haziran Jandarma Genel Komutanlığı İzmir Eskifoça Komando İç Güvenlik hareket kursunu tamamladım.
- 1999 -2000 Kara Kuvvetleri Komutanlığı Şırnak İl Jandarma Komutanlığı Beytüşşebap İlçe Jandarma Asayiş Komando 2. Komando Tim Komutanlığı görevinde bulundum.
- 2001-2007 Side Bölgesi otellerinde çeşitli departmanlarda iş hayatımı sürdürdüm.
- 2007 'de RE/MAX dünyası ile tanıştım.

• Eğitimlerimden Bazıları...

- 1-RE/MAX Kariyeriniz eğitimi
- 2-Angelo Frederica ile Başarılı Stratejiler Eğitimi...
- 3-Gil Ostrander ile Satış Kapama eğitimi...
- 4-Angelo Frederica ile DRES etimi...
- 5-Konut Projeleri satış eğitimi...
- 6-Ebru Zeybekoğlu ile Müşteri memnuniyeti Eğitimi...
- 7-Ticari Gayrimenkul Eğitimi...Remax Commercial CCIM
- 8-Ebru Zeybekoğlu ile Topluluk önünde konuşma eğitimi...
- 9-Ebru Zeybekoğlu ile Yaşam Okulu Eğitimi (Bu eğitimle hayatım olumlu yönde değişti...
- 10-Ahmet Köktürk ile İmar mevzuatı ve uygulamaları eğitimi...
- 11-Kentsel Dönüşüm ve uygulamaları eğitimi...
- 12-Remax Collection Eğitimi;Sevgili Barış KILIÇARSLAN'a sonsuz teşekkürler.
- 13-Uluslararası ACP (Lisanslı Ticari Gayrimenkul Profesyoneli) Sevgili Ulvi KOCAİLİK beye sonsuz teşekkürler.
- 14-Power CAMP 2.0 Mentor eğitimi Barış KILIÇARSLAN'a sonsuz teşekkürler.
- 15-92 Günlük Oryantasyon Eğitimi Sevgili Yasemin Yurtan ve Evren TOPAL sonsuz teşekkürler.

• Ve Değerli büyüklerimin tecrübe paylaşımları için;

- Murat Goldstayn, Gökhan Karahan, Hasan Can, Hasan Ceran, Gökhan Taş, Yusuf Murat genç, Loran Muratoğlu, Ulvi Kocailik, Kemal Bakır, İsmail Bakır, Avni Sağlam, Nurdan Tartanoğlu, Zafer Albayrak, Kadir Yıldırım, Aykut Celep, Murat Ertemli, Arif Aksu, hepsine sonsuz teşekkürler...



DERECELERİM:

- 1-2008 YILI ARALIK AYI ANADOLU VE K.K.T.C'DE EN YÜKSEK CİRODA 21.ÜYE
- 2-2009 YILI OCAK AYI ANADOLU VE K.K.T.C'DE EN YÜKSEK CİRODA 7.ÜYE
- 3-2009 YILI MART AYI ANADOLU VE K.K.T.C'DE EN YÜKSEK CİRODA 15.ÜYE
- 4-2009 YILI MAYIS AYI ANADOLU VE K.K.T.C'DE EN YÜKSEK CİRODA 7.ÜYE
- 5-2009 YILI TEMMUZ AYI ANADOLU VE K.K.T.C'DE EN YÜKSEK CİRODA 15.ÜYE
- 6-2009 YILI AĞUSTOST AYI ANADOLU VE K.K.T.C'DE EN YÜKSEK CİRODA 9.ÜYE.
- 7-2009 yılı Ekim ayı ANADOLU ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 13. üye.
- 8-2009 yılı Aralık Ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 5. Üye.
- 9-2010 yılı Ocak ayı Anadolu ve K.K.T.C 'de en yüksek ciroda 5. üye.
- 10-2010 Yılı Şubat ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 6. üye
- 11-2009 Yılı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciro kazanan 9. üye.
- 12- Son iki yılda RE/MAX 'e katılıp 2009 Ocak-Aralık döneminde en yüksek ciro kazanan üye.
- 13-2009 Yılı RE/MAX Türkiye Yıldızlar Kulübü üyesi.
- 14-2010 Yılı Aralık ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 5. üye
- 15-2010 yılı RE/MAX uluslararası %100 kulüp üyesi.
- 16-2010 yılı Anadolu ve K.K.T.C' de en yüksek ciro kazanan 7. üye
- 17-2010 yılı Anadolu ve K.K.T.C' de en fazla paylaşım yapan üye.
- 18-2011 yılı Nisan Ayın Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 4. üye.
- 19-2011 Yılı mayıs Ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciro yapan 5. Üye.
- 20-2011 yılı Nisan Mayıs-Haziran 'da Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 3. üye.
- 21-2011 yılı Eylül Ayı Anadolu ve K.K.T.C.'de en yüksek ciro yapan 5. üye
- 22-2011 yılı Ekim-Kasım-Aralık 3 aylık dönemde Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciro yapan 10. üye
- 23-2012 Yılı Ocak Ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciro yapan 2. Üye
- 24-2012 Yılı Ocak -Şubat-Mart 3 aylık dönemde Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciro yapan 5. Üye
- 25-2012 Yılı Ağustos ayı Anadolu ve K.K.K.T.C'de en yüksek ciroda 4. Üye
- 26-2011 yılı RE/MAX uluslararası %100 klüp üyesi.
- 27-2012 Yılı Temmuz -Ağustos-Eylül Üç aylık Dönemde Anadolu Ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 9. Üye.
- 28-2013 Yılı Haziran ayı Anadolu ve K.K.T.C'DE en yüksek ciroda 4. üye
- 29-2014 Yılı Şubat ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 10. üye
- 30-2014 Yılı Nisan ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 9. üye
- 31-2014 Yılı Temmuz Ayı Anadolu ve K.K.T.C'de en yüksek ciroda 3. üye





Hüseyin GÜNAL
Broker&Owner

2025 YILI

2025 RE/MAX Türkiye Ekim Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2025 RE/MAX Türkiye Eylül Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 2.Si
2025 RE/MAX Türkiye Haziran Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si
2025 RE/MAX Türkiye Mayıs Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si
2025 RE/MAX Türkiye Nisan Ayı 5.Bölge En Fazla Recruiting Gerçekleştiren Ofis 3.Sü
2025 RE/MAX Türkiye Mart Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 3.Sü
2025 RE/MAX Türkiye Ocak Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 2.Si
2025 RE/MAX Türkiye Temmuz-Ağustos-Eylül 3.Çeyrek 5.Bölge En Yüksek Ciro 3.Sü
2025 RE/MAX Türkiye Temmuz-Ağustos-Eylül 3.Çeyrek 5.Bölge En Fazla İşlem Gerçekleştiren 2.Si
2025 RE/MAX Türkiye Temmuz-Ağustos-Eylül 3.Çeyrek 5.Bölge En Fazla Müşteri Memnuniyeti Sağlayan 3.Sü
2025 RE/MAX Türkiye Temmuz-Ağustos-Eylül 3.Çeyrek 5.Bölge En Fazla Recruiting Gerçekleştiren Ofis 3.Sü

2024 YILI

2024 RE/MAX Türkiye Aralık Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 3.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Aralık Ayı 5.Bölge En Fazla Müşteri Memnuniyeti Sağlayan 3.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Kasım Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Haziran Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Mayıs Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 3.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Nisan Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 3.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Mart Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Şubat Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Ocak Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 3.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Ekim-Kasım-Aralık 4.Çeyrek 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si
2024 RE/MAX Türkiye Ekim-Kasım-Aralık 4.Çeyrek 5.Bölge En Fazla İşlem Gerçekleştiren 3.Sü
2024 RE/MAX Türkiye Nisan-Mayıs-Haziran 2.Çeyrek 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si
2024 RE/MAX Türkiye Ocak-Şubat-Mart 1.Çeyrek 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü

2023 YILI

2023 RE/MAX Türkiye Eylül Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si
2023 RE/MAX Türkiye Nisan Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2023 RE/MAX Türkiye Şubat Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü

2022 YILI

2022 RE/MAX Türkiye Kasım Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2022 RE/MAX Türkiye Ağustos Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2022 RE/MAX Türkiye Mayıs Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si
2022 RE/MAX Türkiye Mart Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si
2022 RE/MAX Türkiye Şubat Ayı 5.Bölge En Fazla Müşteri Memnuniyeti Sağlayan 2.Si
2022 RE/MAX Türkiye Ocak Ayı 5.Bölge En Yüksek Ciro 4.Sü
2022 RE/MAX Türkiye Ocak-Şubat-Mart 1.Çeyrek 5.Bölge En Yüksek Ciro 5.Si



İNSANLAR Hüseyin GÜNAL HAKKINDA NELER SÖYLÜYOR?



RE/MAX Star

Çok profesyonel işinin
uzmanı. Bizi çok iyi
bilgilendirdi. 5 ★

Ercan PESLİ 1.10.25

Merhabalar, aldığımız
desteğin süreç boyunca hızla
sonuca gelmesi sektörün
sağladığı kolaylığı gösterdi.
Sektör bilgisi kadar deneyim
gerektiren bir alan. Ben
yardımlarınızdan çok
memnun kaldım. teşekkür
ederiz. 4 ★

Necdet PARÇAOĞLU 10.1.20

Hüseyin beyle çalışmak
benim için güzel bir
tecrübeydi. Gayrimenkul
camiasında çok kişi
tanımama rağmen bana
göre en güvenilir, dürüst,
işini severek ve özveriyle
yapan kişi.. En güzeli de
insana verdiği güven. Evimi
satarken gösterdiğin özveri
ve profesyonelliğini
kutluyorum. Teşekkürler. 5 ★

Esin ESER 10.8.19

Sevgili Hüseyin bey eski
evimizin satışı ve yeni
evimizin alınmasında
gösterdiğiniz çaba, özveri
ve istediğimiz bir yuvaya
kavuşmamıza vesile
olduğunuz için teşekkür
ederiz. iyi ki gayrimenkul
için sizi tercih etmişiz
yanıltmadınız. Başarılarınız
daim olsun. 5 ★

Sadi GÜNEY 2.3.25

Hüseyin bey bütün satış
sürecimizde son derece
profesyonel ve ilgiliydi. 5 ★

Hasan DUMAN 11.10.19

Hüseyin bey ile çalışmak
güzeldi. Çok kısa sürede evin
satışını gerçekleştirdiği için
teşekkür ederiz. 5 ★

Seyit GÜNEŞ 4.9.19

İşinize saygı, istikrar ve disiplin
konusundaki tutumunuz taktire
şayan. Başarınız kesinlikle
tesadüf değil. 5 ★

Volkan TURAN 12.8.13



Hüseyin GÜNAL
Broker&Owner

EN SON YAPTIĞIM İŞLEMLERİM...



RE/MAX Star



**Hüseyin GÜNAL
TARAFINDAN
SATILDI
(KOMPLE TİCARİ
BİNA)**



**Hüseyin GÜNAL
TARAFINDAN
SATILDI
(DAİRE)**



**Hüseyin GÜNAL
TARAFINDAN
SATILDI
(VİLLA)**



**Hüseyin GÜNAL
TARAFINDAN
SATILDI
(DAİRE)**



**Hüseyin GÜNAL
TARAFINDAN
SATILDI
(DAİRE)**



**Hüseyin GÜNAL
TARAFINDAN
KİRALANDI (DAİRE)**

Siz de Gayrimenkulünüzün Burada Yer Almasını İstiyorsanız
Benimle İletişime Geçebilirsiniz.



Hüseyin GÜNAL
Broker&Owner

OFİSİMİN İŞLEMLERİNDEN BAZILARI...



RE/MAX Star



**REMAX Star
TARAFINDAN
SATILDI
(DAİRE)**



**REMAX Star
TARAFINDAN
SATILDI
(MÜSTAKİL EV)**



**REMAX Star
TARAFINDAN
SATILDI
(TARLA)**



**REMAX Star
TARAFINDAN
KİRALANDI
(DAİRE)**



**REMAX Star
TARAFINDAN
SATILDI
(VİLLA)**



**REMAX Star
TARAFINDAN
KİRALANDI
(DÜKKAN)**

Siz de Gayrimenkulünüzün Burada Yer Almasını İstiyorsanız
Benimle İletişime Geçebilirsiniz.



Hüseyin GÜNAL
Broker&Owner

**BİZDE FİNALLER
HARİKADIR...**



RE/MAX Star



Kapattığımız her satıştan sonra finalde zil çalarız. Dünyadaki bütün kurumsal firmalarda olduğu gibi; zil çalma kültürü, başarımızın simgesel bir ifadesidir.



Hüseyin GÜNAL
Broker&Owner



1. 2.

PAZAR ANALİZİ

Hüseyin GÜNAL,

Sizinkine benzer gayrimenkuller içinden satılmış olanları gösterecek detaylı bir Pazar Analizi hazırlayacak. Bu bilgi, gayrimenkulünüz için rakip fiyatları tespit etmenize yardımcı olacaktır.



FİYATLANDIRMA

Hüseyin GÜNAL,

Gayrimenkul için doğru fiyatlandırma yapmanın önemli olduğunu düşünüyor. Eğer fiyat çok düşük ya da çok yüksek ise, gayrimenkulünüzün satışında size getireceği yararlardan faydalanamazsınız.



3. 4.

UZMAN YARDIMCI

Hüseyin GÜNAL,

Mülkünüzün asıl sahibinin siz olduğunuzu asla unutmaz. Size hiçbir baskı yapmadan, doğru kararları vermeniz için tarafsız ve profesyonel bir yol gösterici olur. Siz arzu ettiğiniz takdirde, tüm süreci Sizin adınıza yöneterek iş yükünüzü hafifletir. Alıcıların finansmana erişimini kolaylaştırmak adına bankalar ve finans kurumlarıyla olan özel bağlantılarını ve deneyimini kullanır.



REKLAM VE PROMOSYON

Hüseyin GÜNAL,

Doğru alıcıya, doğru zamanda, doğru kanalla ulaşır. Gayrimenkulünüzün reklamlarının nerede, ne zaman ve nasıl yapılacağını analiz ederek maksimum verim sağlar. Şansınızı ve mülkünüzün değerini artırmak için mülkünüze özel profesyonel kartlar ve broşürler hazırlar. Gayrimenkulünüzün tüm olumlu özelliklerini, alıcıların gözünde cazibe merkezine dönüştüren özel bir "Özellikler Sayfası" oluşturur.





5.

ALICI BULMA

Hüseyin GÜNAL,
Gayrimenkulünüz için kişisel bağlantıları, pek çok Müşteri Temsilcisi ve gayrimenkul pazarlama firmaları ile size çok geniş alıcı kitlesi oluşturacaktır.



6.

ÖZELLİKLER SAYFASI

Hüseyin GÜNAL,
Gayrimenkulünüzün tüm olumlu özelliklerini gösteren detaylı bir özellik sayfaları hazırlanacaktır. Hazırlanan sayfalar alıcı adaylarına, gayrimenkul danışmanlarına ve gayrimenkulünüz ile ilgilenen herkese dağıtılacaktır.



7.

TABELA BRANDA İNTERNET VE TEKNOLOJİ

Hüseyin GÜNAL,
Gayrimenkulünüzün fotoğraflı ve detaylı bilgilerini RE/MAX Türkiye ve ilgili gayrimenkul sitelerinin web sayfalarına yükleyerek yayımlayacaktır. Satılık tabelası, Pazarda gayrimenkulünüzün tanıtımını yapmak için önemli bir araçtır. Tabela her gün 24 saat “iş başındadır”. Tabela olmazsa insanlar evinizin satılık olduğunu bilemezler, dolayısıyla fırsatlar kaçabilir.

8.

FİNANSMAN

Hüseyin GÜNAL,
Gayrimenkul işlemlerinin %90'ında finansmana ihtiyaç duyulmasından dolayı, alıcılara çeşitli bankalar ve finans kurumları aracılığıyla finansman olanakları elde etmelerinde yardımcı olmak için gerekli bilgi birikimine, deneyime ve bağlantılara sahiptir.



Tarih :
İmza :
Ad Soyad : Hüseyin GÜNAL



Gayrimenkul pazarlaması uzmanlık ister, uzmanlık ise tecrübe ve eğitim demektir.

Gelin gayrimenkulünüzü uzman ellere, eğitilmiş, profesyonel kişilere teslim edin.

Amacım;

Muhtemelen sıkıcı ve zor geçmesi beklenen, tatsız sürprizlerle dolu satış ve kiralama sürecini, sorunsuz bir şekilde noktalamak ve sadece bu gayrimenkulünüz için değil ömür boyu gayrimenkul danışmanınız olmaktır.

Profesyonel Gayrimenkul Danışmanınız;

- Sizin için çalışacak,
- Reklam masraflarını kendi karşılayacak,
- Sadece başarılı olursa hizmet bedeli alacak.

Birlikte çalışabilmek dileğiyle.

Saygılarımla Hüseyin GÜNAL



Hüseyin GÜNAL
Broker&Owner

Bahçelievler Mah. Çetin Emeç
Cad. No:34/Z01
Manavgat/ANTALYA
huseyingunal@remax-star.com
Tel: 0 242 742 33 44



RE/MAX Star



Hüseyin GÜNAL

Broker&Owner

0 530 200 55 53

